Catalogue de formations > ENTREPRENEURIAT > A04 / Reprendre un fonds de commerce

A04 / REPRENDRE UN FONDS DE COMMERCE

Commandez votre abonnement individuel
Commandez votre programme de formation avec attestation
Demande de devis / Ressources pédagogiques

Vous avez des questions ?

35 formations, 6H19min de vidéo, 11 experts formateurs

Autoformation : 6 abonnements au choix : de 15 jours 16€ HT à 2 ans 299€ HT. (Les 6 abonnements donnent **accès à l'ensemble des 1200 formations** du catalogue). En savoir plus
Programme avec Attestation de formation, Examen, Note : (abonnement 1 mois + examen de validation des connaissances en ligne et sous surveillance d'une webcam + attestation de formation avec note de connaissances) **:** 89 € H.T. En savoir plus

Objectifs :
Ce programme de formation à la reprise de fonds de commerce vise trois objectifs :
- fournir une méthodologie pour reprendre un fonds de commerce
- former au choix de l'emplacement et du local et au bail commercial
- sensibiliser aux éléments à négocier avec le cédant

Public visé :
- personnes et couples voulant reprendre un fonds de commerce
- consultants de réseaux d'accompagnements ou de cabinets d'outplacement, collaborateurs de cabinets d'expertise comptable ou d'avocats, qui veulent conseiller leurs clients dans des opérations de reprise de fonds de commerce
- commerciaux de réseaux bancaires, de sociétés d'assurances, d'agences immobilières devant intervenir dans des ventes /reprises de fonds de commerce

Experts formateurs :
- consultants spécialisés en reprise/transmission d'entreprises et de fonds de commerces
- avocats spécialisés en baux commerciaux
- experts-comptables

Nous vous rappelons que les abonnements de formation à www.LaFormationPourTous.com vous offrent la possibilité, quel que soit leur durée, d'accéder aux 1200 formations du catalogue et à tous les programmes (+ de 250H de vidéo au total). Vous abonner.

Les apprenants peuvent contacter l'équipe pédagogique par mail pedagogie@laformationpourtous.com ou par téléphone du lundi au vendredi de 9H à 12H et de 14H à 17h au 01.39.57.64.82


Intégrer la méthodologie de reprise d'un fonds de commerce // 13:10
Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME


Reprendre un fonds de commerce (cas pratiques) // 11:27
Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME


Les étapes communes à la reprise d'entreprise et de fonds de commerce // 12:35
Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME


Comprendre les étapes communes entre reprise d'un fonds de commerce et reprise d'une entreprise (cas pratiques) // 11:59
Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME


Restaurateur, choisissez de reprendre un fonds de commerce ou une entreprise // 6:59
Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME


Restaurateur, reprenez un fonds de commerce // 6:45
Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME


Reprendre un restaurant // 18:51
Philippe Holtzscherer - Consultant formateur en ingénierie de projet dans les secteurs de l'hôtellerie et de la restauration - Touriséo


Diagnostiquer un restaurant traditionnel // 9:06
Didier Gerne - Consultant - Caravane des Entrepreneurs


Le bail commercial // 11:46
Jean-Pierre Virlouvet - Conseil stratégique et financière - Expertise comptable - Fiduciaire JF Pissettaz


Conclure un bail commercial // 11:06
Christine Molaye - Avocat en droit des affaires


Renouveler un bail commercial // 10:53
Christine Molaye - Avocat en droit des affaires


Rompre un bail commercial // 8:15
Christine Molaye - Avocat en droit des affaires


Maîtriser les clés de l'implantation d'un commerce // 11:11
Stéphane Leblond - Consultant en marketing - RBMG


L'emplacement pour le commerce de détail // 5:23
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com


L'étude d'implantation d'un commerce // 9:49
Véronique Toulouse - Porteuse de projet


Trouver votre local (cas pratiques) // 8:48
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



Valorisation du droit au bail // 10:12
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



Evaluer un fonds de commerce // 16:27
Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME



Réussir le premier entretien avec le cédant // 19:06
Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME



Trouver les pièges dans les bilans des entreprises à reprendre // 16:31
Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME



L'inventaire physique des stocks // 3:16
Pascal Angeloni - Expert-comptable - Duo Solutions



Les dépréciations de stocks // 3:22
Marie-Jeanne Pinard - Expert-comptable - Gexco



Négocier la reprise du fonds de commerce // 17:49
Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME



Négocier la reprise d'un restaurant traditionnel // 10:36
Didier Gerne - Consultant - Caravane des Entrepreneurs



Cession de fonds de commerce et recettes occultes // 4:33
Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME



La location-gérance d'un fonds de commerce ou artisanal // 10:11
Didier Gerne - Consultant - Caravane des Entrepreneurs



La gérance-mandat // 7:42
Didier Gerne - Consultant - Caravane des Entrepreneurs



La gérance salariée // 4:12
Didier Gerne - Consultant - Caravane des Entrepreneurs



Faut-il reprendre un fonds de commerce ou des titres sociaux ? // 16:42
Didier Chigot - Expert-comptable et commissaire aux comptes - Groupe-SNR



Les conditions suspensives habituelles d'un contrat // 14:30
Romain Daubié - Avocat au Barreau de Lyon - Cabinet Romain Daubié



Restaurateur, recherchez les fonds nécessaires // 9:04
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com



Le besoin en fonds de roulement (BFR) // 3:25
Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



Le fonds de roulement (FR) // 2:36
Jean-Paul Debeuret - Diplômé expertise comptable - LaFormationPourTous.com



Financer le besoin en fonds de roulement (BFR) // 23:14
Jean-Paul Debeuret – Conseil en Transmission - ATPME



Equiper vos locaux // 17:30
Jean-Paul Debeuret - Serial entrepreneur - LaFormationPourTous.com