

Marketing Vente

Convaincre et vendre

BAC ▼ BAC+3

Bachelor
MARKETING ET COMMERCE

LE PROGRAMME

1ère année

- BTS Management des Unités Commerciales 1ère année
- Séjour linguistique en Amérique du Nord, Asie ou Europe
- Certification en anglais, allemand ou espagnol

2ème année

- BTS Management des Unités Commerciales 2ème année
- Séminaire professionnel de management et gestion d'entreprise

3ème année

- DEES Marketing
- Séminaire de coaching et développement personnel
- Préparation au TOEIC

LES ⊕ EPEIGE

- *Un séjour linguistique de 3 semaines à l'étranger*
- *Une certification en langue étrangère*
- *Un diplôme d'Etat Bac+2*
- *Un diplôme européen Bac+3*

Les temps forts

- *Le séjour linguistique en Amérique du Nord, en Asie ou en Europe*
- *L'expérience en entreprise (20 semaines minimum)*
- *La rédaction d'un mémoire professionnel*
- *La réalisation de dossiers professionnels en équipe*

PERSPECTIVES PROFESSIONNELLES

A court terme

- Chargé de clientèle
- Chef de produit junior
- Assistant marketing
- Assistant chef de projet

Après une première expérience

- Responsable de magasin
- Responsable commercial
- Chef de secteur

Découvrez nos autres pôles

International · Management Gestion · Ressources Humaines · Spécialisation Métiers

EPEIGE
Etablissement Privé d'Enseignement International à la gestion des Entreprises
48, boulevard des Batignolles
75017 Paris
01 42 93 90 90
epeige@epeige.eu

www.epeige.eu

BUSINESS SCHOOL OF MANAGEMENT